

# NUESTRA APUESTA

Abril 2023 N° 139



CaixaBank



**Fenamix**

Federación nacional de puntos de venta mixtos de Loterías y Apuestas del Estado



Innaforem  
INSTITUTO NACIONAL DE FORMACIÓN Y SERVICIOS EMPRESARIALES



Non stop shops



**ASESORÍA JURÍDICA GRATIS  
PARA LOS SOCIOS DE FENAMIX**

**Ventajas de ser socio de Fenamix**

**Formación  
Paquetería**

**Prensa  
Telefonía**

**Productos  
tecnológicos**



# ¿Qué significa la salud para ti?

**Tu salud es única.** Con más de 95 millones de clientes en todo el mundo, cada historia personal de salud nos ayuda a comprender lo que realmente importa: Tú.

**Know You Can**

**7.000 puntos de venta | [axa.es](https://axa.es)**

\*Cobertura otorgada por AXA Seguros Generales.

 **paralimpicos**

# SUMARIO

<b>01</b>	<b>Editorial</b> Autor: Pep Vallori (Presidente)	<b>05</b>
<b>02</b>	<b>CONVENIOS</b> Convenio Amazon/Fenamix Entrega De Paquetería	<b>06</b>
<b>03</b>	Convenio Innaforem/Fenamix	<b>07</b>
<b>04</b>	Convenio Csq/Fenamix	<b>08</b>
<b>05</b>	Convenio Ups/Fenamix	<b>09</b>
<b>06</b>	Asesoría Jurídica Gratis Para Los Socios De Fenamix	<b>10-11</b>
<b>07</b>	Convenio Fenamix – Igt/Gecomix	<b>13</b>
<b>08</b>	Convenio Asg/Fenamix	<b>14</b>
<b>09</b>	Convenio De Colaboración Entre Caixabank Y Fenamix/Ge- comix	<b>16</b>
<b>10</b>	Convenio Mas Movil/Fenamix	<b>18</b>
<b>11</b>	Convenio De Colaboración Entre Boyaca/ Fenamix Entrega De Paquetería	<b>19</b>
<b>12</b>	Convenio De Colaboración Entre Boyaca/ Fenamix Prensa Y Revistas	<b>21</b>
<b>13</b>	Colaboración Entre Mcm Y Fenamix	<b>25</b>



*Nuestra Apuesta.  
Nuestra Revista.*

## Editorial

### Junta directiva

Presidente:  
D. Josep Antoni Vallori Cifre (Balears)

1º. Vicepresidente:  
José Mª Herrador Rojo (Madrid)

2ª Vicepresidenta:  
Dª. Consolación Millán Bermúdez  
(Pontevedra)

Secretario:  
D. Francisco José Pérez Segovia (Málaga)

Tesorera:  
Dª Lydia Esther Montesdeoca Ceballos  
(Las Palmas)

### Vocales

D. Orlando Maestro Ramos (La Rioja)  
D. Tomás Aroca Donate (Albacete)  
D. José Alfonso Valverde Morilla (Granada)  
D. Manuel Anibal Nieto Martín (Salamanca)  
D. Maximiliano Álvarez Osambela (Asturias)  
Dª Laura Esther Sánchez Lumeras (Cáceres)  
D. Francesc Xavier Roig Alemany (Barcelona)

### Publica

Federación Nacional De Puntos  
De Venta Mixtos De Loterías  
Y Apuestas Del Estado  
Camino de las Erillas, s/n  
Edificio Invars, módulo 314  
41920 SEVILLA - TELF. 954 990 554



# ¡Da un impulso a tu negocio con UPS!

Únete a la red de ubicaciones UPS Access Point™ y empieza a:

- Atraer nuevos clientes y generar ventas adicionales
- Aumentar la lealtad de los clientes existentes
- Generar mayores ingresos sin inversión adicional
- Diferenciarte de la competencia





## EDITORIAL

FENAMIX tiene muy claro que su principal objetivo es la defensa de los intereses del colectivo de Puntos de Venta Mixtos de Loterías y Apuestas del Estado y, fundamentalmente, de los socios que han depositado, voluntariamente, su confianza en esta institución.

En el camino recorrido durante estos 30 años de existencia de FENAMIX, se han cruzado muchos otros intereses, que podríamos calificar que habrían sido perjudiciales para nuestro colectivo, pero que el hecho de estar organizados y vigilantes hizo que esas decisiones quedaran en meras reuniones y conversaciones de despachos.

También tenemos que ser positivos y reconocer que en estos 30 años hemos avanzado mucho en la consideración de una las redes principales de venta de Loterías y Apuestas del Estado, donde FENAMIX, ha jugado un papel fundamental, para consolidar lo ya conseguido y seguir avanzando en nuevos retos.

Afortunadamente, fruto de la labor de todos los compañeros que han dirigido

esta Federación, contamos con recursos suficientes como para poder afrontar los nuevos retos que se nos planteen en la defensa de los intereses de nuestro colectivo, presentes y futuros, donde la unidad será nuestra mejor bandera.

En estos años, también, desde Fenamix, hemos impulsado otras acciones y actividades que revierten directamente en nuestros socios y sus negocios, tales como el coste del mantenimiento de la impresora del resguardo azul de la Lotería Nacional, los convenios de paquetería con AMAZON y UPS, la asesoría jurídica gratuita para nuestros socios, los curso de formación y marketing, el convenio bancario con La Caixa, el convenio con BOYACA para que puedas comercializar prensa y revistas en tu negocio, etc. Una serie de ideas comerciales que FENAMIX respalda e impulsa, para atraer más clientes a nuestros puntos de venta que, seguro, terminarán comprando algún juego de Loterías que comercializamos. De todas estas cuestiones te damos detallada cuenta en este número de Nuestra Apuesta.

Gobernar a satisfacción de todos no es tarea fácil, cuando tienes que luchar y enfrentarte con los intereses de otros colectivos, contrapuestos a los nuestros. Solo transmitiros que seguiremos avanzando, con responsabilidad, cordura y trabajo, para que el colectivo de Puntos de Venta Mixtos de Loterías y Apuestas del Estado, siga ocupando un puesto importante en todos los frentes que se nos abran y pongan en peligro nuestra profesión.

---

**Pep Vallori**  
Presidente

# CONVENIOS

## CONVENIO AMAZON/FENAMIX ENTREGA DE PAQUETERIA

### ¿QUE ES UN PUNTO AMAZON/FENAMIX?

Un Punto Amazon/Fenamix es aquel establecimiento que se adhiere a la red de puntos de recogida de paquetería Amazon, estando autorizado a recibir y entregar paquetes de clientes Amazon a cambio de una comisión.

### AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

El ámbito de aplicación del convenio es el territorio peninsular de España e Islas Baleares, excluyendo a los territorios de Ceuta y Melilla y las Islas Canarias

### REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

- Ser socio de Fenamix

-Disponer de un terminal Android versión 6 o superior para poder descargar la aplicación de escaneo de paquetes o tener un terminal informático (ordenador) con acceso a la web de Amazon.

### SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

- Recibir, gestionar y almacenar los paquetes enviados por AMAZON, custodiarlos y mantenerlos en un lugar adecuado y seguro dentro de su establecimiento, hasta la entrega del mismo al cliente de AMAZON destinatario del mismo. La custodia de dicha paquetería no constituye título de propiedad para el OPERADOR, ni de su contenido.

- Devolver a AMAZON los paquetes no entregados a sus destinatarios en los plazos, condiciones e instrucciones recibidas al efecto.

### BENEFICIOS PARA EL PUNTO

- La comisión por recepción de paquete y entrega al cliente será de 0.40 €.

- La comisión por recepción de paquete y devolución al conductor (paquetes abandonados por el cliente, los llamados retornos) será de 0.40 €





**Innaforem**

INSTITUTO NACIONAL DE FORMACIÓN Y SERVICIOS EMPRESARIALES



## CONVENIO INNAFOREM/FENAMIX

### ¿QUE ES ESTE ACUERDO?

El acuerdo Fenamix/Innaforem está destinado a que los puntos mixtos asociados se puedan beneficiar de la formación a cargo de los 420 € de bonificación de la Seguridad Social que se ofrece anualmente.

### AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

Todo el territorio nacional (incluyendo Ceuta, Melilla e Islas Canarias)

### REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

-Ser socio de Fenamix

### SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

El convenio no es para la venta en el punto del producto sino para que el punto se beneficie del curso.

### BENEFICIOS PARA EL PUNTO FENAMIX

#### CUBRIMOS TODAS LAS ÁREAS





*Non stop shops*

## **CONVENIO CSQ/FENAMIX**

### **¿QUE ES PUN PUNTO CSQ/FENAMIX?**

Siendo un punto CSQ, estarás autorizado para la comercialización de diversos productos de telefonía, virtuales y físicos, transacciones electrónicas y recargas telefónicas para telefonía móvil en prepago.

### **AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO**

Todo el territorio nacional (incluyendo Ceuta, Melilla e Islas Canarias)

### **REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO**

Ser socio de Fenamix

### **SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX**

- Activaciones SIM
- Recargas Nacionales Online
- Recargas Internacionales Online
- Recargas de medios de pago online (tarjetas de Amazon, PaysafeCar...)

- Recargas de contenido multimedia (FIFA, HBO...)
- Tarjetas de transporte
- Envío de documentos

### **BENEFICIOS PARA EL PUNTO FENAMIX**

El porcentaje varía en función del servicio y la compañía. Algunas de las más significativas son (a partir de 1 €):

- Recarga Movistar: 2.5%
- Recarga Vodafone: 3.5%
- Recarga Orange: 3.7%
- Recarga Digimobil: 4.5%
- Pin Amazon: 2 %
- DAZN: 3.5%
- HBO: 3.5%

# CONVENIO UPS/FENAMIX

## ¿QUE ES UN PUNTO UPS/FENAMIX?

Un Punto UPS es aquel establecimiento que se adhiere a la red de puntos de recogida de paquetería UPS, estando autorizado a recibir, entregar y devolver paquetes de clientes gestionados por la compañía de transporte UPS, a cambio de una comisión.

## AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

El ámbito de aplicación del convenio es España, excluyendo a los territorios de Ceuta y Melilla y las Islas Canarias

## REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

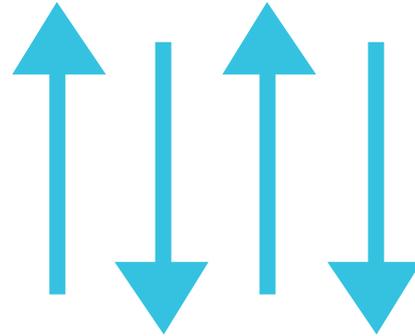
- Ser socio de Fenamix
- Disponer de un teléfono móvil o un equipo informático (ordenador) con acceso a internet, para el escaneo de los paquetes.

## SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

- Recibir, gestionar y almacenar los paquetes enviados por UPS, custodiarlos y mantenerlos en un lugar adecuado y seguro dentro de su establecimiento, hasta la entrega del mismo al cliente destinatario del mismo. La custodia de dicha paquetería no constituye título de propiedad para el OPERDADOR, ni de su contenido.
- Devolver a UPS los paquetes no entregados a sus destinatarios en los plazos, condiciones e instrucciones recibidas al efecto.
- Reintegrar a FENAMIX las cantidades recibidas o cobradas a los destinatarios de los paquetes por el servicio de contrareembolso.

## BENEFICIOS PARA EL PUNTO FENAMIX

- Por cada paquete entregado al destinatario: 0,40 € (IVA no incluido).
- Por cada paquete entregado al destinatario con contrareembolso: 0,40€ + 0,20 € (IVA no incluido).



- Por cada paquete no recogido por el destinatario y devuelto a UPS (caducado): 0,40 € (IVA no incluido).
- Por cada paquete entregado por el destinatario al PUNTO para devolución con etiqueta: 0,30 € (IVA no incluido).
- Por cada paquete entregado por el destinatario al PUNTO para devolución sin etiqueta: 0,20 € (IVA no incluido).
- Por cada paquete entregado por el destinatario al PUNTO para devolución con contrareembolso (con etiqueta): 0,30 € + 0,20 €
- Por cada paquete entregado por el destinatario al PUNTO para devolución con contrareembolso (sin etiqueta): 0,20 € + 0,20 €

# **ASESORÍA JURÍDICA GRATIS PARA LOS SOCIOS DE FENAMIX**



FENAMIX presta a sus socios un servicio de asesoría jurídica gratis, en todos aquellos asuntos propios del desarrollo de la actividad de venta de los juegos y apuestas del Estado.

Son muchos los puntos de venta mixtos que, diariamente, hacen uso de este servicio gratuito de atención de consultas jurídicas, por abogados especialistas en la materia.

Entre los asuntos más consultados, destacamos:

- Traslados puntos de venta: distancias mínimas; documentación...
- Transmisión: requisitos; documentación; gestiones en Delegación; valoración negocio, etc.
- Fiscalidad de la venta del punto de venta.
- Contratación de trabajadores.
- Jubilación, Jubilación activa.
- Actividad principal.
- Participaciones de Lotería.
- Protección de datos.
- Peñas.

# Fenamix

Federación nacional de puntos de venta mixtos de Loterías y Apuestas del Estado



- Publicidad establecimiento, cartelería.
- Retención premios.
- Constitución sociedades.
- Venta de participaciones sociales de sociedad.
- Liquidación de sociedad limitada.
- Límite pago premios efectivo 1.000€
- Apertura procedimientos sancionadores a mixtos publicidad en web
- Prohibición de sellado de boletos.
- Impugnación traslado por aproximación indebida.
- Competencia desleal venta lotería por punto de venta no autorizado.
- Venta ambulante de lotería.
- Incompatibilidad venta de la ONCE en el punto mixto.
- Alegaciones ante la desautorización de un traslado.
- Obligaciones Tributarias puntos mixtos.
- Contestación requerimientos SELAE bajo apercibimiento cierre punto de venta por impago recaudación
- Escrito de descargo ante denuncia por supuesta negación para pago de premios.
- Etc.

**Para hacer uso de este servicio, el socio de Fenamix debe llamar a la Secretaría tf 954 990 554 o mandar un correo electrónico a [secretaria@fenamix.org](mailto:secretaria@fenamix.org) indicando una breve referencia sobre su consulta, y un profesional abogado, especialista en el asunto, le atenderá para resolverle sus dudas.**

# ¿SER PUNTO OFICIAL AMAZON? ES POSIBLE CON FENAMIX

- Aumenta el tráfico de clientes
- ¡Ingresos extras! 0.40€ por paquete
- Fidelización de clientes con este servicio
- Posicionamiento frente a la competencia

amazon hub  
Counter

HAZTE PUNTO EN  
[SECRETARIA@FENAMIX.ORG](mailto:SECRETARIA@FENAMIX.ORG)  
954 990 554



# CONVENIO FENAMIX – IGT/GECOMIX SOBRE EL MANTENIMIENTO DE LA IMPRESORA DEL RESGUARDO AZUL DE LA LOTERÍA NACIONAL

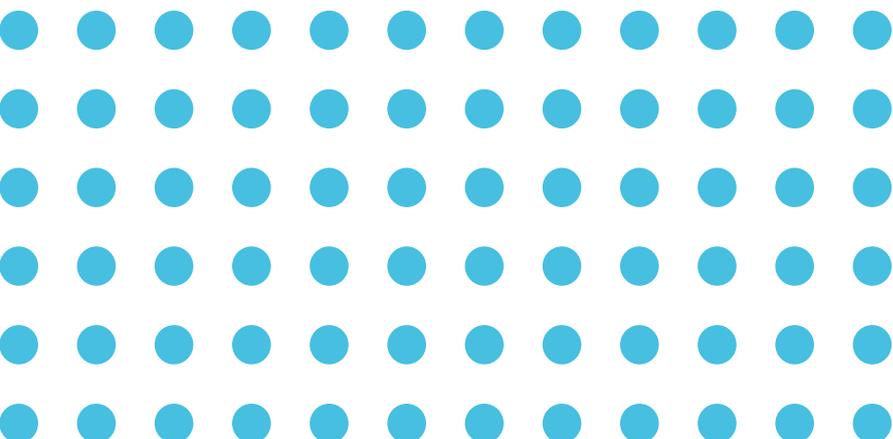
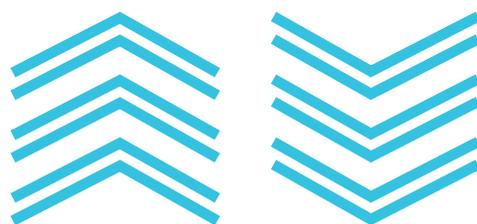
**NUEVAS condiciones de renovación:** cuota anual para los mantenimientos de impresora, que se renueven a partir del día 1 de abril de 2022

**CUOTA ANUAL DE RENOVACION PARA LOS SOCIOS DE FENAMIX: 75 € + IVA**

**(CUOTA ANUAL DE RENOVACIÓN GENERAL PARA EL COLECTIVO MIXTO: 96 € + IVA)**

\*\* Las renovaciones de mantenimiento de impresora se realizarán por un año.

\*\* Fenamix avisa con 1 mes de antelación a la fecha de caducidad a sus asociados, a través de correo electrónico, indicando fecha de fin de mantenimiento, para evitar cortes en el funcionamiento de la impresora, por falta de pago de la renovación.





## CONVENIO ASG/FENAMIX

### ¿QUE ES ESTE ACUERDO?

ASG es una empresa dedicada a la creación de productos y servicios adecuados a las necesidades de los Puntos Mixtos de Venta de Lotería.

Fenamix con este acuerdo pretende acercar todos estos productos y servicios a los socios a precios más competitivos.

### AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

Todo el territorio nacional (incluyendo Ceuta, Melilla e Islas Canarias)

### REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

- Ser socio de Fenamix

### SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

El convenio no es para la venta en el punto del producto sino para que el punto se beneficie de la promoción.

### BENEFICIOS PARA EL PUNTO FENAMIX

## SOLUCIONES ESPECIALIZADAS PARA RECEPTORES MIXTOS

### TiendaLoto



TiendaLoto Plus es una web sencilla, potente y totalmente personalizable donde puedes subir y vender tu Lotería Nacional, Juegos Activos y peñas a particulares y empresas.

### LotoPoint



Olvidate de las engorrosas listas de premios, dale un aspecto más moderno a tu Punto de Venta, y capta más clientes ofreciendo un mejor servicio con nuestra cartelería digital.

### PartiPeñas



El software gratuito más sencillo y potente para realizar participaciones de Lotería Nacional y peñas de Juegos Activos de manera segura. ¡Tan solo con tu ordenador y tu impresora!

### Material para tu punto de venta



Tenemos un amplio catálogo con soluciones propias y de terceros para ayudarte en el punto de venta, desde soportes y fundas para mostrar tus resguardos de Lotería hasta merchandising.



## ¡Vende Lotería y Juegos Activos en Internet!

Ahora tu web **TiendaLoto Plus** incluye una nueva **sección exclusiva**, actualizada cada día, para que tus clientes pueden **jugar números de lotería disponible en el terminal**, además de recibir jugadas de **juegos activos** de tus clientes las 24 horas del día y estén donde estén.

¡Y este 2022, **benefíciate de ser socio de FENAMIX** y disfruta de la **confección gratuita de tu web** y de un **mantenimiento rebajado!**

**ASG**  
LOTERIAS



<https://ASG.tienda>

[pedidos@asg.es](mailto:pedidos@asg.es)

91 571 67 90

SOLO  
**349€**  
AL AÑO (IVA NO INCL.)  
**PRECIO EXCLUSIVO PARA  
SOCIOS DE FENAMIX**

# CONVENIO DE COLABORACIÓN ENTRE CAIXABANK Y FENAMIX/GECOMIX

**PRODUCTOS para Socios Fenamix (obligación de presentar certificado de socio en la entidad bancaria)**

## 1. Cuenta Negocio sin costes cumpliendo:

- Mínimo de 750 € de ingresos al mes//Domiciliado pago SS de autónomos//Domiciliado algunos pagos de negocio// Utilización de los canales electrónicos. Además, podrá disponerse de dos tarjetas de crédito Visa Negocios sin cuotas de emisión y mantenimiento.

## 2. Tarjeta de débito Loterías y Apuestas del Estado: operativa con cuenta SELAE.

**3. Tarjeta Visa Classic- Fenamix:** cuota de mantenimiento gratuita el primer año y posteriores si se factura con la tarjeta un mínimo de 1.200€/año en compras.

## 4. CaixaBank ReadyToFinance: herramienta de financiación de pagos 100% digital. LÍNEA DE FINANCIACIÓN CIRCULANTE

- Transferencia a proveedores
- Pagos masivos a proveedores
- Impuestos empresariales recurrentes
- Recibos cargados

## 5. Tarifa Plana MyCommerce (TPV): cuota flexible -> precio único por el descuento + mantenimiento del 1º TPV en función del tramo de facturación durante el mes natural. 5 tramos y un precio fijo en función de la facturación del comercio del mes en cuestión. El primer tramo hasta 2000€= 12€.



CaixaBank

# **LAS VENTAJAS DE SER SOCIO DE FENAMIX**

**COMO SOCIO DE FENAMIX, DEBES SABER QUE TIENES A TU DISPOSICIÓN:**

**-ASESORÍA JURÍDICA GRATUITA** en todos los asuntos que afectan a tu negocio de Loterías y Apuestas del Estado, tales como cambios de titularidad, de emplazamientos, tributación, jubilación, laboral, seguridad social y cualquier asunto legal que se plantee sobre tu actividad de punto de venta Mixto de la Red de venta de SELAE, todo ello prestado por profesionales abogados especialistas en esta materia.

**-MANTENIMIENTO ANUAL DE LA IMPRESORA DE RESGUARDO AZUL DE LA LOTERIA NACIONAL POR SOLO 75€** (más IVA)

**-DISTRIBUYE PAQUETERÍA DE AMAZON Y UPS**, obteniendo unos ingresos extras para tu negocio, además de atraer a nuevos clientes.

**-DISFRUTA DE LAS CONDICIONES ESPECIALES QUE LA CAIXA** ha establecido para los socios de FENAMIX en cualquier producto financiero que solicites.

**-COMERCIALIZA TELEFONÍA Y OTROS PRODUCTOS EN TU PUNTO DE VENTA**, sin inversiones y con las mejores comisiones por ser socio de FENAMIX.

**-RECIBE INFORMACIÓN PUNTUAL E INMEDIATA DE TODAS LAS NOTICIAS Y RECOMENDACIONES** que afecten a tu actividad de punto de venta Mixto de SELAE.

**-UTILIZA FENAMIX PARA HACER LLEGAR A SELAE TUS RECOMENDACIONES Y SUGERENCIAS SOBRE EL DESARROLLO DE TU ACTIVIDAD.**

**SI AÚN NO ERES SOCIO, ASÓCIATE LLAMANDO al 954 99 05 54 y empieza a disfrutar de todas las ventajas de ser socio de FENAMIX.**

# **¡HAZTE SOCIO!**

GRUPO  
**MAS**  
MOVIL



## CONVENIO MAS MOVIL/FENAMIX

### ¿QUE ES ESTE ACUERDO?

El acuerdo Fenamix/Mas Movil pretende ofrecer a los Puntos Mixtos asociados una propuesta exclusiva de Fibra+ Fijo+ Móvil.

### AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

Todo el territorio nacional (incluyendo Ceuta, Melilla e Islas Canarias)

### REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

- Ser socio de Fenamix

### SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

El convenio no es para la venta en el punto del producto sino para que el punto se beneficie de la promoción.

### BENEFICIOS PARA EL PUNTO FENAMIX

<p><b>Fibra</b> <b>300Mb</b> + <b>Fijo</b> Ilimitadas a fijos nacionales 60 min a móviles nacionales</p>	<p><b>Fibra</b> <b>300Mb</b> + <b>Fijo</b> Ilimitadas a fijos nacionales 60 min a móviles nacionales</p>	<p><b>Fibra</b> <b>300Mb</b> + <b>Fijo</b> Ilimitadas a fijos nacionales 60 min a móviles nacionales</p>
	<p><b>1 línea Móvil</b> <b>25GB + ilimitadas</b></p>	<p><b>3 líneas Móvil</b> <b>50GB Compartidos</b></p>
<p><b>24,90€</b> IVA Incl.</p>	<p><b>27,80€</b> IVA Incl.</p>	<p><b>33,80€</b> IVA Incl.</p>

# CONVENIO DE COLABORACIÓN ENTRE BOYACA/ FENAMIX ENTREGA DE PAQUETERÍA

## ¿QUE ES UN PUNTO BOYACA/FENAMIX PAQUETERÍA?

Un Punto Boyacá/Fenamix Paquetería es aquel establecimiento que se adhiere a la red de puntos de recogida de paquetería, estando autorizado a recibir y entregar paquetes de clientes Boyacá a cambio de una comisión.

## AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

El ámbito de aplicación del convenio de paquetería es el territorio peninsular de España e Islas Baleares, excluyendo a los territorios de Ceuta y Melilla y las Islas Canarias.

## REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

- Ser socio de Fenamix

## BENEFICIOS PARA EL PUNTO

### PAQUETERÍA

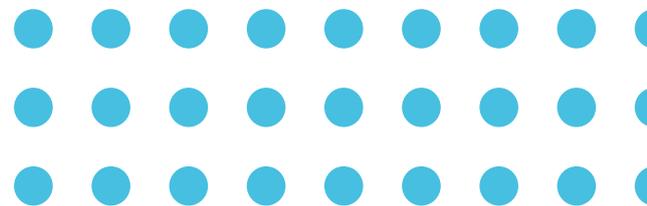
PESO PAQUETE	COMISIÓN POR ENTREGA O DEPÓSITO
De 0-20 Kg	0,40€
De 20-40 Kg	0,50€

- Disponer de un terminal móvil para el escaneo de paquetes o tener un terminal informático (ordenador) con acceso a la web. Aquellos puntos que soliciten paquetería y prensa tendrán acceso a un terminal de Boyacá.

## SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

- Recibir, gestionar y almacenar los paquetes enviados por Boyacá, custodiarlos y mantenerlos en un lugar adecuado y seguro dentro de su establecimiento, hasta la entrega del mismo al cliente de Boyacá destinatario del mismo. La custodia de dicha paquetería no constituye título de propiedad para el OPERADOR, ni de su contenido.

- Devolver a Boyacá los paquetes no entregados a sus destinatarios en los plazos, condiciones e instrucciones recibidas al efecto.



Más de 20 años especializados en el sector

gadmin®



PARA VENDER  
LOTERÍAS Y APUESTAS  
POR INTERNET



WEB  
&  
APP

CONFÍA EN LA PLATAFORMA  
MÁS COMPLETA Y FIABLE

Disponible en el  
App Store

DISPONIBLE EN  
Android



Innovaciones y  
mejoras constantes



Sin comisión  
sobre tus ventas



Tus propios  
clientes



Cuota de servicio  
todo incluido

Solicita sin compromiso tu oferta como socio en:



www.gadmin.es

# CONVENIO DE COLABORACIÓN ENTRE BOYACA/ FENAMIX PRENSA Y REVISTAS

## ¿QUE ES UN PUNTO BOYACA/FENAMIX PRENSA Y REVISTAS?

Un Punto Boyacá/Fenamix Prensa y revista es aquel establecimiento que se adhiere a la red de puntos de gestión y venta de prensa y revistas.

Además de forma anexa al convenio de prensa y revista podrá acceder a una serie de productos digitales y recargas de telefonía.

### AMBITO DE APLICACIÓN DEL CONVENIO

El ámbito de aplicación del convenio de paquetería es el territorio peninsular de España e Islas Baleares, incluyendo a los territorios de Ceuta y Melilla y las Islas Canarias.

### REQUISITOS PARA ACCEDER AL CONVENIO

- Ser socio de Fenamix

### SERVICIOS QUE PRESTA EL PUNTO FENAMIX

- Venta de prensa y revistas (opcional productos tecnológicos y recargas móviles).

### BENEFICIOS PARA EL PUNTO

#### PRENSA Y REVISTAS

MODALIDAD DE CONTRATO ELEGIDA: (Debe elegir entre una de estas opciones)

OPCIÓN 1	OPCIÓN 2
Te llevarás un <b>14%</b> de comisión sobre el PVP (excluido IVA) en todas las publicaciones (se devuelven las no vendidas sin coste)	Te llevarás un <b>20%</b> de comisión sobre el PVP (excluido el IVA) en todas las publicaciones (se devuelven las no vendidas sin coste)
Se cobrarán <b>0,96€ semanales</b> por el depósito del Terminal facilitado por Boyacá y que te bonificará FENAMIX	Se cobrarán <b>0,96€ semanales</b> por el depósito del Terminal facilitado por Boyacá (NO bonificable por FENAMIX)
Servicio de reparto/recogida, distribución de publicaciones y trabajos auxiliares <b>sin coste adicional.</b>	Servicio de reparto/recogida, distribución de publicaciones y trabajos auxiliares: <b>15€ semanales</b>



# CATÁLOGOS DE REVISTAS Y PRENSA (Debe elegir entre una de estas opciones)

## Catálogo A:

Nº Publicaciones: 6

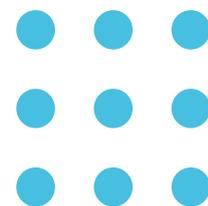
REVISTAS		
Producto	Periodicidad	Temática
<b>PRONTO</b>	Semanal	Actualidad
<b>HOLA</b>	Semanal	Actualidad
<b>LECTURAS</b>	Semanal	Actualidad
<b>MAS Y MAS</b>	Semanal	Actualidad
<b>TELVA</b>	Mensual	Moda y Tendencias
<b>WOMAN</b>	Mensual	Moda y Tendencias

*\*Este catálogo puede sufrir alguna variación o mejora a lo largo del tiempo*

## Catálogo B:

Nº Publicaciones: entre 20 y 25

PRENSA		REVISTAS		
Producto	Periodicidad	Producto	Periodicidad	Temática
EL PAÍS	Diaria	PRONTO	Semanal	Actualidad
EL MUNDO	Diaria	HOLA	Semanal	Actualidad
ABC	Diaria	LECTURAS	Semanal	Actualidad
LA RAZÓN	Diaria	SEMANA	Semanal	Actualidad
MARCA	Diaria	MAS Y MAS	Semanal	Actualidad
AS	Diaria	MIA	Semanal	Actualidad
EXPANSION	Diaria	TELVA	Mensual	Moda y Tendencias
PRENSA REGIONAL	Diaria	WOMAN	Mensual	Moda y Tendencias
		WOMAN POCKET	Mensual	Moda y Tendencias
		CLARA	Mensual	Moda y Tendencias
		VIAJAR	Mensual	Ocio
		EL MUEBLE	Mensual	Hogar
		CÁBALA	Semanal	Autodefinidos
		ORION	Semanal	Autodefinidos
		AUTODEFINIDOS	Semanal	Autodefinidos



*\*Este catálogo puede sufrir alguna variación o mejora a lo largo del tiempo*



## Catálogo C:

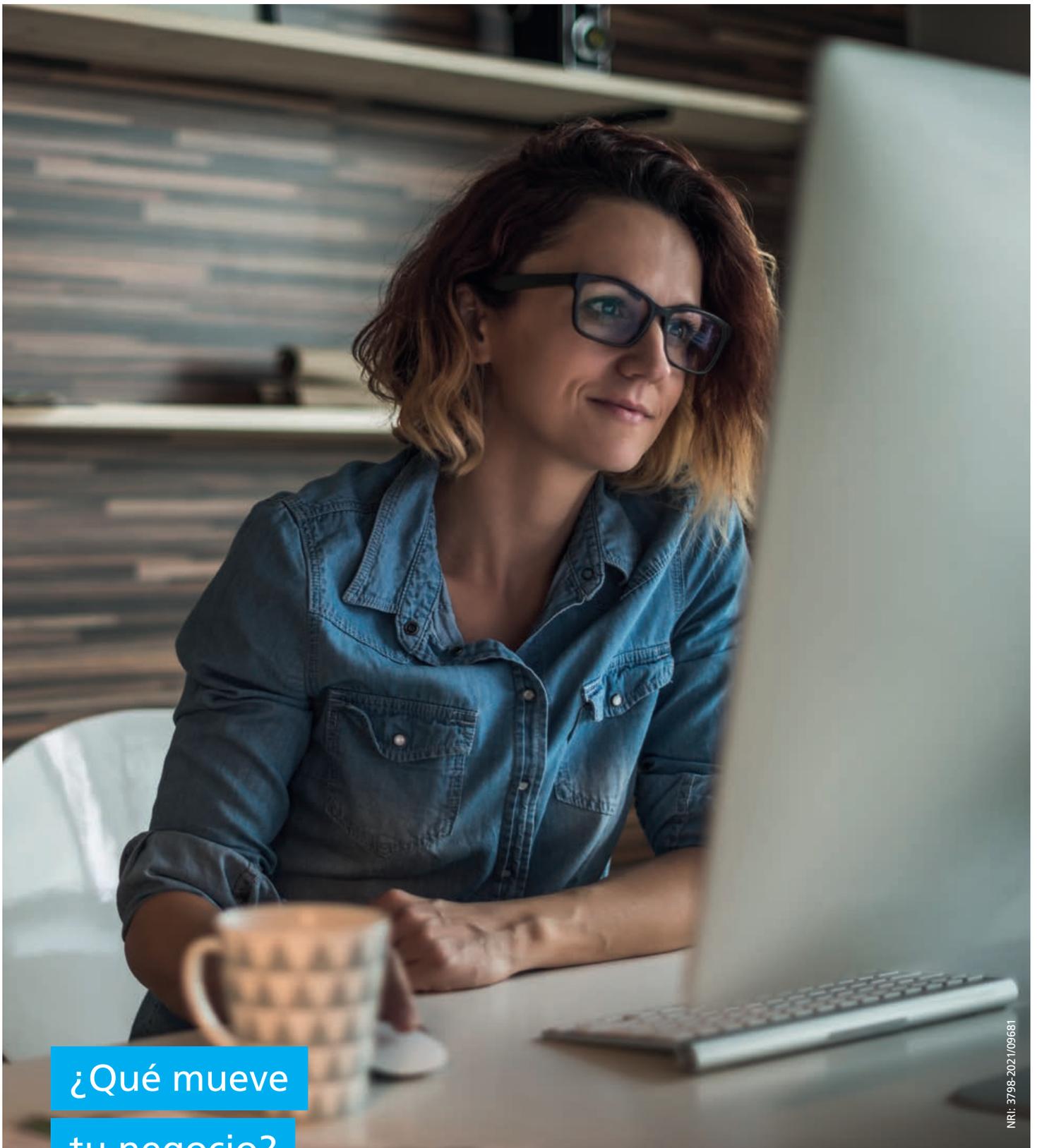
Nº Publicaciones entre 30 y 35

PRENSA		REVISTAS		
Producto	Periodicidad	Producto	Periodicidad	Temática
EL PAÍS	Diaria	HOLA	Semanal	Actualidad
EL MUNDO	Diaria	PRONTO	Semanal	Actualidad
ABC	Diaria	LECTURAS	Semanal	Actualidad
LA RAZÓN	Diaria	SEMANA	Semanal	Actualidad
MARCA	Diaria	MAS Y MAS	Semanal	Actualidad
AS	Diaria	DIEZ MINUTOS	Semanal	Actualidad
EXPANSION	Diaria	LECTURAS POCKET	Semanal	Actualidad
PRENSA REGIONAL	Diaria	SEMANA POCKET	Semanal	Actualidad
		MIA	Semanal	Actualidad
		SUPERTELE	Semanal	Ocio
		TELENOVELA	Semanal	Ocio
		TP	Semanal	Ocio
		TELVA	Mensual	Moda y Tendencias
		ELLE ESPAÑA	Mensual	Moda y Tendencias
		VOGUE ESPAÑA	Mensual	Moda y Tendencias
		HOLA FASHION	Mensual	Moda y Tendencias
		WOMAN	Mensual	Moda y Tendencias
		WOMAN MINI	Mensual	Moda y Tendencias
		INSTYLE	Mensual	Moda y Tendencias
		CLARA	Mensual	Moda y Tendencias
		VIAJAR	Mensual	Moda y Tendencias
		EL MUEBLE	Mensual	Hogar
		CÁBALA	Semanal	Pasatiempos
		ORION	Semanal	Pasatiempos
		AUTODEFINIDOS	Semanal	Pasatiempos
		QUIZ	Semanal	Pasatiempos

*\*Este catálogo puede sufrir alguna variación o mejora a lo largo del tiempo*

Los **Productos Digitales** (recargas de telefonía, tarjetas Amazon, Play...) son anexos al Servicio de Prensa y Revistas, no pudiéndose contratar de manera independiente.





NRI: 3798-2021/09581

## ¿Qué mueve tu negocio?

### Tu dedicación y nuestro apoyo, ahora y siempre

Si eres autónomo, profesional colegiado, emprendedor, tienes un comercio o una microempresa, en CaixaBank cuentas con todo el apoyo de nuestros gestores especializados, quienes trabajarán para ofrecerte las soluciones que mejor se adapten a tu negocio.

[www.CaixaBank.es/Negocios](http://www.CaixaBank.es/Negocios)

# COLABORACIÓN ENTRE MCM Y FENAMIX

## CURSOS DE MARKETING

Son talleres impartidos por expertos en marketing, enfocados a proporcionar información útil para la gestión de tu punto mixto.

## OBJETIVOS

- **Hacer crecer el negocio y aumentar ventas** a través de técnicas de venta y marketing, hechas fáciles.
- **Aprender** técnicas de venta y marketing **de forma práctica y enfocada al negocio Fenamix.**
- Actualizarse y tener información de **casos de éxito**
- **Tener un espacio de dudas y consulta semanal con expertos del sector.**
- **Posibilidad de mentoría personalizada**

**LOS TALLERES SE IMPARTEN TODOS LOS MIÉRCOLES DE CADA MES DE 16,00H A 17,00H**

**TALLERES IMPARTIDOS DURANTE EL MES DE ABRIL Y MAYO**

- **Whatsapp:** cómo crear un sistema de ventas recurrente
- **Merchandising en el punto de venta:** Organizar la tienda para vender más. Sistema de precios persuasivos.
- **Google maps:** Haz fácil que te encuentren en las búsquedas de Google.
- **Cómo vender en el punto de venta:** Técnicas de venta persuasiva. Venta cruzada y Venta upselling y paquetización de forma práctica.

## COSTE

Precio del pack mensual, 4 cursos, 35 €



# HAZTE SOCIO DE FENAMIX



La Federación Nacional de Puntos de Venta Mixtos (FENAMIX) nació en el año 1.993 con el objetivo de defender y promocionar los derechos e intereses del colectivo de puntos mixtos que conforman la Red de Ventas de la Sociedad Estatal de Loterías y Apuestas del Estado (SELAE).

En la actualidad, ya son más de 4.500 puntos asociados a la Federación a través de las distintas Asociaciones Provinciales integradas y que forman parte de FENAMIX.

FENAMIX lucha diariamente por la consecución de los objetivos y reivindicaciones más primordiales del colectivo al que representa, llegando a convertirse en el único interlocutor oficial de la Red Mixta ante SELAE, y otras instituciones y organismos públicos y privados.

FENAMIX, desde su constitución, ha aportado ante SELAE innumerables propuestas y sugerencias en orden a la renovación y adaptación continua de los puntos mixtos a las necesidades de los apostantes.

**JUNTOS  
SOMOS  
MÁS FUERTES**

Entre los abundantes logros, es necesario recalcar la incesante lucha de esta Federación para que la comercialización, por parte de los puntos mixtos, de la Lotería Nacional se hiciera realidad; y lograr, años más tarde, la implantación del nuevo resguardo azul por terminal, cuyo formato resulta mucho más atractivo que el anterior ticket, propiciando ello un incremento notable y generalizado de las ventas de este sorteo. **TODOS SON VENTAJAS.**

Además, FENAMIX cuenta con un amplio abanico de servicios y prestaciones dirigidas a sus asociados. En este sentido, los afiliados a FENAMIX tienen a su disposición una Asesoría Jurídica, Laboral y Fiscal para tratar todos los temas inherentes al punto de venta y la relación de éste con la Sociedad Estatal. Los socios se beneficiarán, también, de condiciones comerciales y económicas ventajosas gracias a los convenios de colaboración que FENAMIX tiene concertados con diferentes entidades, tales como La Caixa, Amazon, CSQ, ASG, UPS, Axa, etc...

No podemos seguir avanzando en la lucha de nuestras reivindicaciones sin la **UNIÓN** de todo el **COLECTIVO**...



## BOLETIN DE INSCRIPCIÓN

D/D<sup>a</sup>.....

RECEPTOR N°..... D.N.I./N.I.F.....

PRIMERA ACTIVIDAD.....

C/. ..... N°..... COD. POSTAL .....

POBLACIÓN ..... PROVINCIA .....

TELEFONO ..... MÓVIL ..... E-MAIL .....

Se afilia a la **Asociación FEDERACION NACIONAL DE RECEPTORES MIXTOS (FENAMIX)** comprometiéndose a cumplir sus Estatutos y a pagar la cuota anual de socios, lo que le da derecho a participar en los actos y servicios que FENAMIX tengan establecidos

....., a ..... de ..... de 20.....  
(Firma)

### **DATOS DOMICILIACIÓN BANCARIA**

TITULAR DE LA CUENTA .....

BANCO/CAJA ..... DOMICILIO ENTIDAD .....

COD. POSTAL ..... POBLACIÓN ..... PROVINCIA .....

IBAN                      BANCO                      SUCURSAL                      D.C.                      Nº. CUENTA

.....

Los datos de carácter personal que Vd. nos facilita serán utilizados por FENAMIX y su Asociación Provincial en la finalidad de mantenerle informado de todas las actividades y servicios asociativos, así como para informarle de los convenios comerciales de los que puede beneficiarse. Dichos datos están incorporados a un fichero custodiado por FENAMIX en Camino de las Erillas, S/N Edificio INVARSA, Módulo 314, 41920 de San Juan de Aznalfarache (SEVILLA) con arreglo a las medidas de seguridad requeridas por el Reglamento General de Protección de Datos de carácter Personal. Usted tiene derecho a acceder a la información que le concierne y a rectificar, cancelar y oponerse al tratamiento de dicha información, dirigiéndose a [secretaria@fenamix.org](mailto:secretaria@fenamix.org) y/o llamando al teléfono 954 99 05 54.

**ACEPTO**  
(FIRMA)

# Decirnos “sí, quiero” en el lugar que soñamos



SORTEOS DE  
**JUEVES** Y  
**SÁBADOS**  
TU SUEÑO Y EL DE LOS TUYOS



 **LOTERÍA  
NACIONAL**

JUEGA CON RESPONSABILIDAD



 **LOTERÍAS  
Y APUESTAS DEL ESTADO**