

NUESTRA APUESTA



FEBRERO 2023 N° 137



V CONGRESO FENAMIX, TODO UN ÉXITO





¿Qué significa la salud para ti?

Tu salud es única. Con más de 95 millones de clientes en todo el mundo, cada historia personal de salud nos ayuda a comprender lo que realmente importa: Tú.

Know You Can

7.000 puntos de venta | axa.es

*Cobertura otorgada por AXA Seguros Generales.

 **paralimpicos**



SUMARIO

01

Editorial

Autor:
Pep Vallori (Presidente)

05

02

DISCURSO V CONGRESO por PEP VALLORI

07

03

Plenario/ Discursos y ponencias

14-15

04

Taller 1

17

05

Taller 2

18

06

Taller 3

19

07

Taller 4

20



*Nuestra Apuesta.
Nuestra Revista.*

Editorial

Junta directiva

Presidente:

D. Josep Antoni Vallori Cifre (Balears)

1º. Vicepresidente:

José Mª Herrador Rojo (Madrid)

2ª Vicepresidenta:

Dª. Consolación Millán Bermúdez
(Pontevedra)

Secretario:

D. Francisco José Pérez Segovia (Málaga)

Tesorera:

Dª Lydia Esther Montesdeoca Ceballos
(Las Palmas)

Vocales

D. Orlando Maestro Ramos (La Rioja)

D. Tomás Aroca Donate (Albacete)

D. José Alfonso Valverde Morilla (Granada)

D. Manuel Anibal Nieto Martín (Salamanca)

D. Maximiliano Álvarez Osambela (Asturias)

Dª Laura Esther Sánchez Lumeras (Cáceres)

D. Francesc Xavier Roig Alemany (Barcelona)

Publica

Federación Nacional De Puntos
De Venta Mixtos De Loterías
Y Apuestas Del Estado
Camino de las Erillas, s/n
Edificio Invarsa, módulo 314
41920 SEVILLA - TELF. 954 990 554



¡Da un impulso a tu negocio con UPS!

Únete a la red de ubicaciones UPS Access Point™ y empieza a:

- Atraer nuevos clientes y generar ventas adicionales
- Aumentar la lealtad de los clientes existentes
- Generar mayores ingresos sin inversión adicional
- Diferenciarte de la competencia





EDITORIAL



Gracias y muchas gracias a tod@s l@s asociad@s de Fenmix que asistieron al V Congreso celebrado en Sevilla el fin de semana del 18 y 19 de febrero de 2023, que ha servido para unir más si cabe a nuestra Federación con la asistencia de numerosos asociados comprometidos por nuestro futuro.

Se desarrolló en un ambiente de total cordialidad, compromiso, respeto y participación. El gran éxito de los talleres queda fuera de toda duda con la gran afluencia en cada uno de ellos, donde se pretendió dar la mejor información sobre temas que nos preocupan y ocupan y que los participantes no dudaron en aclarar las dudas o preguntas que plantearon.

Asimismo las intervenciones en el plenario fueron muy enriquecedoras para el devenir futuro de nuestros negocios, tanto para nuestra actividad principal y como puntos de venta mixtos de Loterías y Apuestas del Estado.

Por otro lado con la exposición/museo se quiso recordar nuestros inicios, de donde venimos y la evolución durante los años, haciendo un recordatorio a nuestro 30 aniversario de la fundación de Fenmix.

Se presentaron novedades con los últimos convenios firmados y productos y servicios para nuestros puntos de venta, donde se pudo tener información de primera mano en los stands que se montaron para la ocasión.

Debemos felicitarnos todos por este nuevo Congreso, la unión de todos ha hecho posible que se celebrara y donde se vio el compromiso de este colectivo que a través de sus asociados con su empuje y fuerza lleva en volandas a esta Federación.

Por último, agradecer a todas las personas, entidades, empresas que han colaborado y participado en la realización de este nuevo congreso y por supuesto la participación del presidente de SELAE D. Jesús Huerta en la inauguración del plenario.

Seguiremos trabajando para mejorar en nuestros puntos de venta y en nuestros negocios.

UNIDOS POR NUESTRO FUTURO !!!

Pep Vallori
Presidente

EL TABLÓN DE LOS MIXTOS

¿TIENES ALGUNA NOTICIA PARA QUE PUBLIQUEMOS EN REDES SOCIALES Y MANDEMOS A LOS MEDIOS DE TU PUNTO DE VENTA?

HAZ EL ENVÍO DE TU NOTICIA AL E-MAIL SECRETARIA@FENAMIX.ORG O DESDE LA WEB Y NOS PONEMOS EN CONTACTO CONTIGO

SI QUIERES COLABORAR CON LA REVISTA O LA WEB, ENVÍANOS TUS ARTÍCULOS O NOTICIAS TAMBIÉN





DISCURSO V CONGRESO

por PEP VALLORI

Muchas Gracias presidente, agradecemos su presencia en nuestro V Congreso, así como habernos facilitado los paneles institucionales y el recorrido histórico de La Quiniela para nuestra exposición y como dice nuestro lema, contamos con SELAE porque solo UNIDOS, podemos labrar UN FUTURO de satisfacción para todos.

Bienvenidos a todos los que hoy estáis aquí compartiendo y participando en este V Congreso de Fenamix. Agradecemos el gran esfuerzo que os ha supuesto el desplazarnos desde todos vuestros lugares de residencia de la geografía nacional, para estar aquí con vuestras Asociaciones Provinciales y con esta Federación. Este acto os hace grandes y nos traslada el que podamos contar con vosotros para cualquier eventualidad que nos podamos encontrar en el camino. Reitero las gracias por vuestro interés y compromiso, porque con esta unión y participación, trasladamos que somos un co-

lectivo fuerte implicado en el futuro de nuestros negocios.

Hace cuatro años que celebramos el IV Congreso de FENAMIX, el quinto no pudo ser en 2021, la dichosa pandemia nos arrastró a pasar momentos complicados, a ver nuestros negocios cerrados, los juegos suspendidos y sin ingresos. Es una etapa de nuestras vidas que hemos vivido, hemos pasado, y que, creo, que no hace falta recordar. hay que mirar hacia adelante, vivir el presente y pensar en el futuro, estar unidos por nuestro futuro.

Este V Congreso hemos decidido que fuera didáctico, constructivo, donde todo lo que se ha propuesto y tratado, nos sirva en el día a día de nuestros puntos de venta.

Los talleres que se impartieron durante la tarde de ayer, con su numerosa asistencia, fueron una prueba del interés de nuestro co-



¡Vende Lotería y Juegos Activos en Internet!

Ahora tu web **TiendaLoto Plus** incluye una nueva **sección exclusiva**, actualizada cada día, para que tus clientes pueden **jugar números de lotería disponible en el terminal**, además de recibir jugadas de **juegos activos** de tus clientes las 24 horas del día y estén donde estén.

¡Y este 2022, **benefíciate de ser socio de FENAMIX** y disfruta de la **confección gratuita de tu web y de un mantenimiento rebajado!**

ASG
LOTERIAS



QuiniWin
La herramienta definitiva

<https://ASG.tienda>

pedidos@asg.es

91 571 67 90

SOLO
349€
AL AÑO (IVA NO INCL.)
PRECIO EXCLUSIVO PARA
SOCIOS DE FENAMIX

lectivo para obtener información y aplicarlo a nuestro día a día, en el desarrollo de nuestra actividad de punto de ventas de loterías y apuestas del Estado, como en el resto de las actividades que desarrollamos en nuestros locales y que FENAMIX impulsa a través de novedosos convenios comerciales, para atraer a nuevos clientes.

Desde 2021 en que la nueva Junta Directiva se puso al frente de la Federación, día a día afrontamos los retos que nos planteáis, aunque, como debéis comprender, no resulta fácil, por la cantidad de intereses contrapuestos y en conflicto con otros competidores de nuestro sector. A veces, lo que se consigue no es el 100% de lo que se pide, pero supone una mejora sobre la situación anterior. Con esto traigo a colación algunos asuntos de mucho interés para nuestro colectivo, tales como el precio del mantenimiento de la impresora del resguardo azul de la lotería nacional, donde se ha conseguido una rebaja de los 120,00 € al año, a 96,00 € con carácter general y a 75,00 € para el socio de Fenamix, además de haber asegurado el mantenimiento hasta 2026, porque, como sabéis, desde noviembre pasado, ya no se vende esta impresora que tanto nos ha hecho crecer en la venta de la Lotería Nacional. A pesar de ello, FENAMIX seguirá trabajando para conseguir nuevas mejoras en este asunto.

Tampoco quiero dejar de aludir a la subida de comisiones, que reconozco no fue a gusto de todos, pero supuso mover ficha en esta cuestión después de tantos años de inmovilidad. Resultó difícil negociar el que la subida no fuera por incentivos (donde solo unos pocos ganarían) y pasar a la lineal para que todos los puntos disfrutaran de esa subida.

Conseguimos una bolsa de 39 millones de euros, de incremento, sobre las comisiones que SELAE había pagado a la Red en 2021 (651 millones de euros), lo que suponía una subida del importe destinado a comisiones del 6%.

Subida que después se trasladó, de forma lineal a las comisiones que recibimos, dependiendo de las modalidades de las loterías y



**CONSEGUIMOS
UNA BOLSA
DE 39 MILLONES
DE EUROS,
DE INCREMENTO,
SOBRE LAS
COMISIONES
QUE SELAE
HABÍA PAGADO
A LA RED
EN 2021**

Fenamix

Federación nacional de puntos de venta mixtos de Loterías y Apuestas del Estado



juegos que comercializamos. Asimismo, esta subida de comisiones va acompañada de un paquete de medidas que ya se ha llevado a cabo, como la inclusión del sorteo del lunes de La Primitiva y el sorteo del domingo de Bono-loto. Además de un nuevo juego de la comunidad de Euromillones que posiblemente vea la luz durante el primer trimestre de 2024 y otro juego a nivel estatal para el miércoles, en general el día más flojo de ventas.

Como anécdota, para los que criticaron el resultado, tenemos que decir que FENAMIX, en un principio, se puso al frente de una manifestación, afrontando el método del conflicto con SELAE y pagando el coste de esta, autobuses, pancartas, petos, etc. para nuestros asociados. Tenemos que decir que no salimos satisfechos de la participación de nuestra gente y otros colectivos implicados en la misma, a pesar del despliegue de medios, repito, pagados o gestionados por FENAMIX.

Es importante destacar los convenios comerciales que Fenamix tiene con diversas empresas y que suponen un valor añadido para



**ES IMPORTANTE
DESTACAR LOS
CONVENIOS
COMERCIALES
QUE FENAMIX
TIENE CON
DIVERSAS
EMPRESAS Y
QUE SUPONEN
UN VALOR
AÑADIDO
PARA NUESTROS
NEGOCIOS.**

nuestros negocios. Destacamos los convenios con Amazon y UPS, entre otros, a los que ahora se suma Boyacá, que, sin duda seguirán dinamizando los negocios de los asociados a Fenamix que así lo quieran, para conseguir unos ingresos extras todos los meses y aprovechar, con la entrega de paquetería, incrementar el tráfico de clientes en nuestros puntos de venta, favoreciendo así la venta cruzada; es decir, la persona que viene a buscar un paquete y que no es cliente nuestro, que compre los juegos que gestionamos o compre los productos que vendemos. Tenemos el portal abierto, tenemos que estar 8, 10 o 12 horas, aprovechemos para crecer en nuestros locales, obtengamos ingresos extras, sumando, un poco de aquí, un poco de allí, hay compañeros que al final de mes pueden obtener hasta 600,00 € extras por la prestación de este servicio, eso sin contar los boletos de los juegos activos o de lotería nacional que han vendido a estos clientes de paquetería.

Como he señalado anteriormente, esta misma semana, hemos firmado un acuerdo con otra empresa de distribución de paquetería, BOYACÁ que además distribuye prensa y productos digitales. Los que ayer estuvisteis presentes en el taller de Venta Cruzada, pudisteis tener toda la información sobre los productos que distribuyen, y esta información será enviada a todos los asociados durante esta semana para que podáis beneficiaros de las condiciones de este nuevo convenio.

Asimismo, en septiembre del año pasado renovamos el convenio con La Caixa, en recargas de telefonía y productos digitales con la empresa CSQ, y para artículos para el punto de venta y creación de paginas web con la empresa ASG.

En definitiva, estamos trabajando para intentar llegar a más acuerdos para potenciar o fortalecer nuestros negocios. No debemos olvidarnos, y es muy importante que lo recordemos, que nuestra actividad principal, no es el punto de venta de loterías, sino que dicha actividad principal es nuestro estanco, papelería, bar, restaurante, quiosco... debemos trabajar, cuidarlo porque, al ser mixtos, tenemos

esta gran suerte que podemos defendernos y aprovecharnos de otras actividades que podemos gestionar en nuestros locales.

Es importante saber de dónde venimos, lo que hemos pasado, avanzado, sufrido, aprendido, conseguido, el mejor ejemplo pienso que ha sido la exposición que hemos tenido la oportunidad de disfrutar en este V Congreso, en conmemoración del 30 aniversario desde la fundación de FENAMIX.

Los que tienen más o menos mi edad o incluso más jóvenes, lo han vivido, les trae bonitos recuerdos, nostalgia, otros nos preguntaban para que servían algunos utensilios, pues forma parte de nuestra historia, forma parte de nosotros, de nuestros padres y abuelos. La Quiniela, nuestro juego fetiche, nuestra amada quiniela, si te tocaba, eras millonario, se está muriendo, la están matando. Los intereses económicos se la llevan por delante, partido el viernes, sábado, domingo y lunes, que barbaridad. Qué bonito era el carrusel, los partidos a las 5 de la tarde, es verdad estamos en el siglo XXI, pero también se puede adaptar.

Ni siquiera un spot publicitario del inicio de la temporada, ni un anuncio de bote, ni un spot del reinicio después del mundial. Sr. Huerta presidente de Loterías y Apuestas del Estado, no deje morir La Quiniela, los compañeros de trabajo, el grupo de amigos, los colegas del bar, seguro que volverán, hagamos que vuelvan.

Quiero hacer hincapié en la colaboración y responsabilidad de todos los puntos de venta mixtos para que se cumpla con la prohibición de la participación de menores en los juegos de Loterías y Apuestas del Estado. Debemos proteger nuestro punto de venta y colaborar para hacer cumplir la ley.

¿Y ahora qué?

Pues nos queda mucho trabajo por delante, los tiempos van cambiando y los puntos de venta mixtos queremos mejorar, queremos ser reconocidos como profesionales que somos, no podemos seguir mendigando, pidiendo dinero prestado a familiares o entidades

financieras para hacer frente a las liquidaciones de venta de lotería de navidad para grupos, asociaciones, comparsas, cofradías etc., no podemos vivir con la incertidumbre, no podemos seguir dando una mala imagen por no poder atender a un cliente. Todo esto, al final, también va en detrimento de Selae.

No tenemos por qué hacer verdaderos galimatías para cuadrar una venta con la disposición de liquidez que tengamos y cuando la tendremos, si formamos parte de la red de ventas de Loterías y Apuestas del Estado, debemos vender en las mismas condiciones y no hablo vender el mismo formato, pero, así como otros tienen sus clientes, nosotros también tenemos los nuestros y los queremos atender, con tranquilidad y garantía.

Se está hablando mucho de la transformación digital, la tecnología está a la orden del día, en todos los sitios, menos para nosotros, los puntos de venta mixtos. No podemos disponer de unos números en la lotería nacional semanal, ni para navidad. Me da vergüenza y me entristece ver como tenemos que actuar como furtivos de madrugada para sacar un puñetero 13 en los sorteos semanales, es indignante, y no hablemos cuando se pone a la venta la lotería de navidad por terminal, a ver quién puede más, quien es más rápido. Los que lo habéis experimentado seguro que tenéis la sensación de estar haciendo algo mal o que sencillamente estamos robando.

No se nos permite comercializar una peña de lotería nacional, nunca hemos sabido la razón convincente, ni una razón para no poder hacerlo "el contrato mercantil así lo dice", pero si esta peña la gestiona una persona ajena a un punto de venta, no hay problema. Pero no se dan cuenta que esta medida va en contra de sus propios intereses, cuando en este país es uso y costumbre jugar en grupo, como otros usos y costumbres que sí están permitidos.

Hace años que se solicita que se pueda insertar el nombre comercial del punto de venta en el resguardo de lotería nacional, en las últimas reuniones que hemos hablado sobre el tema, ven viable poner la población justo al lado del

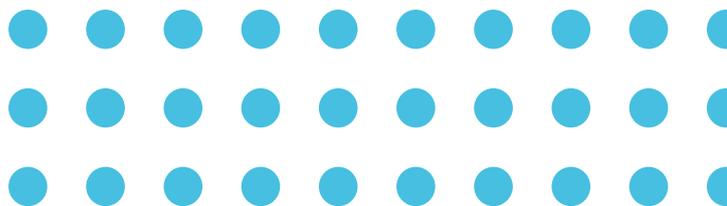
número de receptor, ya que por problemas de espacio es complicado poner el nombre comercial de cada punto de venta, en la próxima reunión intentaremos cerrar ya este tema.

En la operativa del terminal también hemos solicitado alguna modificación sobre todo en la consulta de disponibilidad de números de la lotería nacional, en la misma pantalla que informa de los resguardos disponibles, sería necesario añadir el botón "ENVIAR" para su validación directa y evitar tener que volver al menú de juegos para después validarlo.

Seguiremos insistiendo, como he dicho anteriormente, para equipararnos a la red integral y que toda la red tenga el mismo trato. También para disponer de forma gratuita de un Tpv para el cobro de los juegos con tarjeta, el medio de pago cada vez más usado por nuestros clientes, tan importante es un punto de venta mixto como un punto integral.

Durante estos 2 años hemos remitido escritos a Selae para que los sobres de San Valentín los adaptaran al formato del resguardo azul, solicitamos que el sorteo de la lotería nacional "extraordinario de mayo" se denominara "Día de la madre" y que Selae así lo denominó el día 1 de mayo de 2022. Hemos presentado escrito de queja y disconformidad por no poder iniciar la venta de la lotería de navidad al mismo tiempo que la red integral, así como hemos trasladado nuestro malestar por no tener disponible la terminación en 17 y que se hayan puesto en el terminal un 20% menos de números.

Hemos presentado enmienda a la modificación de la ley del juego que tramitaba la comunidad de Madrid, donde no salíamos muy bien parados. Nos hemos reunido con la Dirección General de Ordenación del Juego el día 31 de agosto pasado, para saber, de primera mano, sus intenciones sobre la comercialización de



los juegos de loterías a través de páginas web, antes que se publicara el día 6 de septiembre el “proceso de participación pública para establecer los requisitos para la comercialización de juegos de loterías por entidades colaboradoras en la comercialización y por páginas web y aplicaciones de la red externa de los operadores habilitados” remitiendo y presentando nuestra propuesta el día 21 de septiembre de 2022 durante la reunión a la que habíamos sido citados.

Nos hemos reunido con la Dirección General de Tributos para intentar aclarar el procedimiento de pago de premios de las peñas que podamos comercializar de los juegos activos y la documentación que debemos tener a disposición para si fuera necesario presentarlo al departamento de inspección correspondiente, en estos momentos estamos viendo y esperamos que en fechas próximas podamos dar las indicaciones pertinentes.

Indudablemente, estamos trabajando para mejorar en nuestros negocios, para ir creciendo y no quedarnos atrás, este es nuestro compromiso con todos nuestros asociados y por extensión a todos los puntos de venta mixtos, sin escatimar esfuerzos para tener el reconocimiento que merecemos y llegar a una red única.

No quiero terminar sin hacer una referencia a lo que FENAMIX supone en servicios para el asociado, donde tenéis un equipo de profesionales trabajando y asesorando en la problemática del día a día de vuestros puntos de venta, desde la asesoría jurídica gratuita hasta la solución de problemas en los convenios comerciales a los que estáis adheridos. Estos servicios son posible, gracias a vuestra confianza en FENAMIX.

Por último, no quiero despedirme sin agradecer la inestimable ayuda, colaboración y dedicación de la Junta Directiva de FENAMIX, José Maria Herrador (vicepresidente 1) Chelo Millán (Vicepresidenta 2) Fran Segovia (secretario) Lydia Montesdeoca (tesorera) y los vocales Orlando Maestro, Manuel Nieto, Tomás Aroca, Maxi Álvarez, Alfonso Valverde, Laura

Sánchez y Xavi Roig, desde el primer momento implicados en este proyecto, dedicando el tiempo necesario para que todo funcione a la perfección, independientemente del trabajo que tiene cada uno en su punto de venta, asimismo por el gran trabajo para que este V Congreso haya sido posible.

Y como no, agradecer a nuestra secretaria y Gerencia, José Luis Dominguez, Rocio, Juani, Virginia y Carmen por el trabajo realizado a diario en pro de nuestro colectivo, por gestionar todos los detalles del Congreso, que seguro no hubiera sido posible sin ellos, muchas gracias.

A todos vosotros, muchas gracias por asistir, por vuestro interés y por hacer un Congreso de unión y compañerismo, que sepáis que estamos a vuestra disposición para cualquier tema que os preocupe, propuestas, inquietudes o críticas, nuestra prioridad es trabajar y mejorar POR NUESTRO FUTURO.

Muchas gracias.

**(...) ESTAMOS
TRABAJANDO
PARA MEJORAR
EN NUESTROS
NEGOCIOS, PARA
IR CRECIENDO Y
NO QUEDARNOS
ATRÁS**



PLENARIO/ DISCURSOS



PLENARIO/ PONENCIAS

CONGRESO FENAMIX
Puntos de Venta Mixtos
UNIDOS POR
NUESTRO FUTURO



Beatriz López
Antonio Pérez de la Fuente
Departamento de inspección de SELAE

Juanjo Amengual
Técnicas de venta



LAS VENTAJAS DE SER SOCIO DE FENAMIX

COMO SOCIO DE FENAMIX, DEBES SABER QUE TIENES A TU DISPOSICIÓN:

-ASESORÍA JURÍDICA GRATUITA en todos los asuntos que afectan a tu negocio de Loterías y Apuestas del Estado, tales como cambios de titularidad, de emplazamientos, tributación, jubilación, laboral, seguridad social y cualquier asunto legal que se plantee sobre tu actividad de punto de venta Mixto de la Red de venta de SELAE, todo ello prestado por profesionales abogados especialistas en esta materia.

-MANTENIMIENTO ANUAL DE LA IMPRESORA DE RESGUARDO AZUL DE LA LOTERIA NACIONAL POR SOLO 75€ (más IVA)

-DISTRIBUYE PAQUETERÍA DE AMAZON, UPS y BOYACÁ obteniendo unos ingresos extras para tu negocio, además de atraer a nuevos clientes.

-VENDE PRENSA Y REVISTA con nuestro convenio con **BOYACÁ**

-DISFRUTA DE LAS CONDICIONES ESPECIALES QUE LA CAIXA ha establecido para los socios de FENAMIX en cualquier producto financiero que solicites.

-COMERCIALIZA TELEFONÍA Y OTROS PRODUCTOS EN TU PUNTO DE VENTA, sin inversiones y con las mejores comisiones por ser socio de FENAMIX.

-RECIBE INFORMACIÓN PUNTUAL E INMEDIATA DE TODAS LAS NOTICIAS Y RECOMENDACIONES que afecten a tu actividad de punto de venta Mixto de SELAE.

-UTILIZA FENAMIX PARA HACER LLEGAR A SELAE TUS RECOMENDACIONES Y SUGERENCIAS SOBRE EL DESARROLLO DE TU ACTIVIDAD.

SI AÚN NO ERES SOCIO, ASÓCIATE LLAMANDO al 954 99 05 54 y empieza a disfrutar de todas las ventajas de ser socio de FENAMIX.

¡HAZTE SOCIO!

TALLER 1



MODERADOR: José Luis Domínguez

Transmisión y cambio de emplazamiento del Punto de Venta

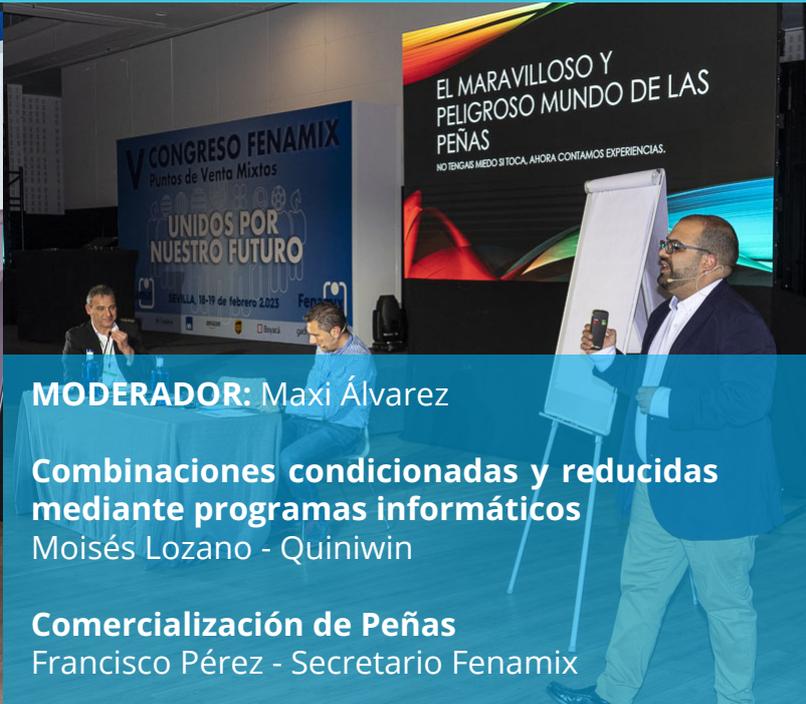
Joaquín Pino - Abogado

Obligaciones tributarias sobre la transmisión y jubilación activa del titular

Roberto Tinoco - Jefe del servicio de jubilación de la Seguridad Social



TALLER 2



MODERADOR: Maxi Álvarez

Combinaciones condicionadas y reducidas mediante programas informáticos
Moisés Lozano - Quiniwin

Comercialización de Peñas
Francisco Pérez - Secretario Fenamix



TALLER 3



MODERADOR: José M^a Herrador

Beneficios de la venta cruzada mediante nuestros convenios comerciales con Fenamix

Arturo Navarro - UPS
Alfonso Ruiz - BOYACÁ



iPickup
Mis opciones para el consumidor

- iPickup es nuestro nuevo sistema europeo, su misión es que puedas anticiparte a la recogida y entrega de paquetes en tu negocio.

Principales ventajas:

- No tienes que manipular los paquetes (móvil) y la tecnología a coste cero (contratado directa desde iPickup)



V CONGRESO NACIONAL
Puntos de Venta Mixtos
Fenamix

SALA 1
TALLER 18:30-20:30

-Beneficios de la venta cruzada mediante nuestros convenios comerciales

Fenamix

Logos: Lorealis, Casahub, Amazon, Boyacá, geófilin, ASG



V CONGRESO NACIONAL
Fenamix
UNIDOS
POR NUESTRO FUTURO
SEVILLA, 18-19 de febrero 2023

TALLER 4



Estrategia digital.

- Adapta tu inversión.
- Aprovecha la proximidad.
- Utiliza redes sociales y genera entorno.
- Facilita la navegación. Experiencia sencilla y segura.
- Upselling. Venta adicional. Ofrece peñas y abonos. Destaca los botes.
- Vincula tu punto de venta a la suerte. Date a conocer.
- SEO

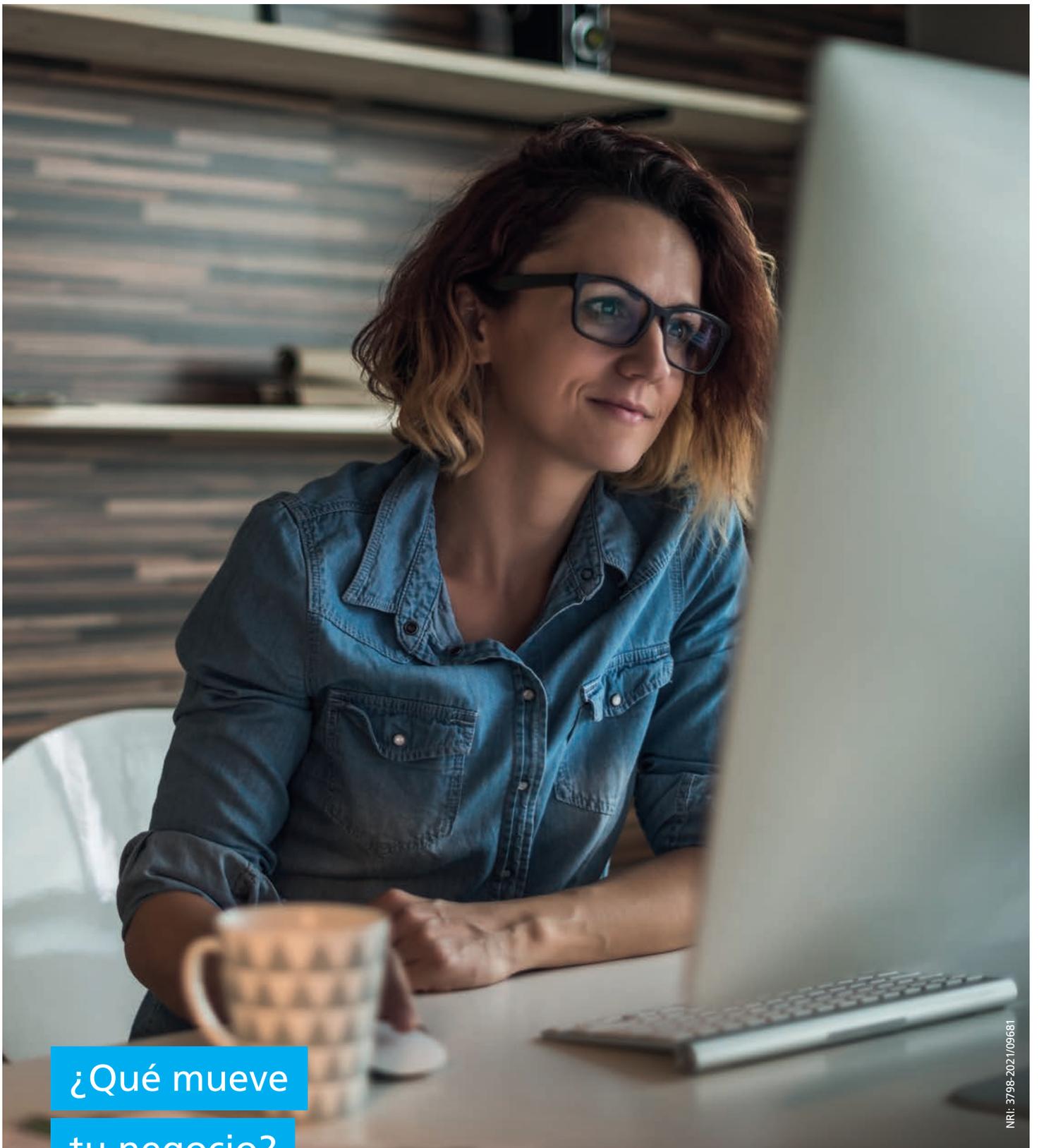


MODERADOR: Xavi Roig

Ventas por internet y casos de éxito
Jorge Rivera - A.S.G.

Redes sociales y posicionamiento SEO
Jorge C. Sanz - espaciosCreativos
Xavi Roig - Directivo Fenamix





NRI: 3798-2021/09581

¿Qué mueve tu negocio?

Tu dedicación y nuestro apoyo, ahora y siempre

Si eres autónomo, profesional colegiado, emprendedor, tienes un comercio o una microempresa, en CaixaBank cuentas con todo el apoyo de nuestros gestores especializados, quienes trabajarán para ofrecerte las soluciones que mejor se adapten a tu negocio.

www.CaixaBank.es/Negocios



HAZTE SOCIO DE FENAMIX



La Federación Nacional de Puntos de Venta Mixtos (FENAMIX) nació en el año 1.993 con el objetivo de defender y promocionar los derechos e intereses del colectivo de puntos mixtos que conforman la Red de Ventas de la Sociedad Estatal de Loterías y Apuestas del Estado (SELAE).

En la actualidad, ya son más de 4.500 puntos asociados a la Federación a través de las distintas Asociaciones Provinciales integradas y que forman parte de FENAMIX.

FENAMIX lucha diariamente por la consecución de los objetivos y reivindicaciones más primordiales del colectivo al que representa, llegando a convertirse en el único interlocutor oficial de la Red Mixta ante SELAE, y otras instituciones y organismos públicos y privados.

FENAMIX, desde su constitución, ha aportado ante SELAE innumerables propuestas y sugerencias en orden a la renovación y adaptación continua de los puntos mixtos a las necesidades de los apostantes.

**JUNTOS
SOMOS
MÁS FUERTES**

Entre los abundantes logros, es necesario recalcar la incesante lucha de esta Federación para que la comercialización, por parte de los puntos mixtos, de la Lotería Nacional se hiciera realidad; y lograr, años más tarde, la implantación del nuevo resguardo azul por terminal, cuyo formato resulta mucho más atractivo que el anterior ticket, propiciando ello un incremento notable y generalizado de las ventas de este sorteo. **TODOS SON VENTAJAS.**

Además, FENAMIX cuenta con un amplio abanico de servicios y prestaciones dirigidas a sus asociados. En este sentido, los afiliados a FENAMIX tienen a su disposición una Asesoría Jurídica, Laboral y Fiscal para tratar todos los temas inherentes al punto de venta y la relación de éste con la Sociedad Estatal. Los socios se beneficiarán, también, de condiciones comerciales y económicas ventajosas gracias a los convenios de colaboración que FENAMIX tiene concertados con diferentes entidades, tales como La Caixa, Amazon, CSQ, ASG, UPS, Axa, etc...

No podemos seguir avanzando en la lucha de nuestras reivindicaciones sin la **UNIÓN** de todo el **COLECTIVO**...



BOLETIN DE INSCRIPCIÓN

D/D^a.....

RECEPTOR N°..... D.N.I./N.I.F.....

PRIMERA ACTIVIDAD.....

C/. N°..... COD. POSTAL

POBLACIÓN PROVINCIA

TELEFONO MÓVIL E-MAIL

Se afilia a la **Asociación FEDERACION NACIONAL DE RECEPTORES MIXTOS (FENAMIX)** comprometiéndose a cumplir sus Estatutos y a pagar la cuota anual de socios, lo que le da derecho a participar en los actos y servicios que FENAMIX tengan establecidos

....., a de de 20.....
(Firma)

DATOS DOMICILIACIÓN BANCARIA

TITULAR DE LA CUENTA

BANCO/CAJA DOMICILIO ENTIDAD

COD. POSTAL POBLACIÓN PROVINCIA

IBAN BANCO SUCURSAL D.C. Nº. CUENTA

.....

Los datos de carácter personal que Vd. nos facilita serán utilizados por FENAMIX y su Asociación Provincial en la finalidad de mantenerle informado de todas las actividades y servicios asociativos, así como para informarle de los convenios comerciales de los que puede beneficiarse. Dichos datos están incorporados a un fichero custodiado por FENAMIX en Camino de las Erillas, S/N Edificio INVARSA, Módulo 314, 41920 de San Juan de Aznalfarache (SEVILLA) con arreglo a las medidas de seguridad requeridas por el Reglamento General de Protección de Datos de carácter Personal. Usted tiene derecho a acceder a la información que le concierne y a rectificar, cancelar y oponerse al tratamiento de dicha información, dirigiéndose a secretaria@fenamix.org y/o llamando al teléfono 954 99 05 54.

ACEPTO
(FIRMA)

SORTEO EXTRAORDINARIO

DÍA



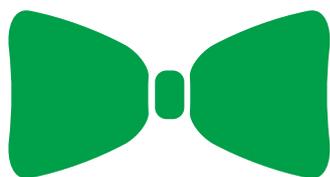
DEL



PADRE



15 MILLONES A UN DÉCIMO



19 MARZO



LOTERÍA NACIONAL

JUEGA CON RESPONSABILIDAD



SORTEO EXTRAORDINARIO DEL
DÍA DEL PADRE

 **LOTERÍAS**
Y APUESTAS DEL ESTADO